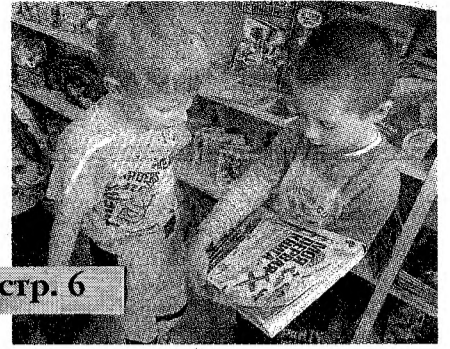




УВАЖАЕМЫЕ ГРЯЗОВЧАНЕ!
Продолжается ПОДПИСКА на районную газету «Сельская правда» на 2-е полугодие 2013 года.
Стоимость газеты на полугодие с доставкой подписчику: для населения - 348 руб.; организациям - 418,02 руб.
Сохранены льготы пенсионерам, инвалидам и многодетным семьям - 307,98 руб.
АЛЬТЕРНАТИВНАЯ ПОДПИСКА (с получением самостоятельно в редакции) - 250 руб., льготная - 210 руб.
Обращайтесь в отделения связи, к почтальонам и в редакцию.

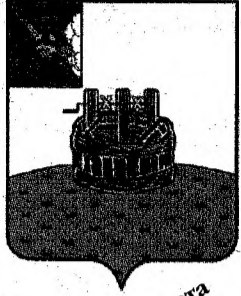


стр. 3



стр. 6

Районная газета № 40 (341)



Выходит с 1 марта 1919 года

Сельская ПРАВДА

Читальный зал ЦРБ

Газета Грязовецкого муниципального района Вологодской области

Суббота,
25 мая
2013 года

Рекомендуемая цена газеты в розницу - 10 рублей

ИЗ ПРЕСС-СЛУЖБЫ ГУБЕРНАТОРА

Отопительный сезон 2013-2014 в Вологодской области начнется только после погашения долгов

Глава региона Олег Кувшинников запретил подключение к теплоносителям предприятий и организаций Вологодской области, имеющих задолженность перед энергопоставляющими организациями, без своего личного разрешения.

К 19 мая на всей территории Вологодской области закончился отопительный сезон, началась опрессовка сетей и подготовка к отопительному сезону 2013-2014 годов. В связи с этим глава региона Олег Кувшинников вновь акцентировал внимание на необходимости погашения задолженности перед энергопоставляющими организациями.

«Запрещаю подключение к теплоносителям предприятий и организаций коммунального комплекса, юридических и физических лиц, имеющих задолженность перед энергопоставляющими организациями за газ, каменный уголь, мазут, без моего личного разрешения! Не коснется это только социальных объектов: школ, детских садов и больниц. Жилой фонд, коммунальные предприятия, предприятия, работающие в народно-хозяйственном блоке, будут сидеть без тепла до тех пор, пока не рассчитаются. Ситуация изменится только после того, как мне на стол лягут документы, подтверждающие полное погашение долгов», - подчеркнул Олег Кувшинников.

В начале мая этого года Губернатор области проводил совещание, посвященное вопросам сокращения задолженности за природный газ. Заслушав информацию ООО «Газпром межрегионгаз Вологда», глава региона заявил, что берет ситуацию под личный контроль. Подчеркнув, что наличие долгов ставит под угрозу развитие газификации в северо-западных районах области, Олег Кувшинников потребовал погасить просроченную и текущую задолженность за поставки газа к 1 сентября.

По данным на 20 мая, просроченная задолженность потребителей перед ООО «Газпром межрегионгаз Вологда» составляет порядка 1 млрд. рублей. Основные должники - теплоснабжающие организации городов и районов: Вологда - 227 млн., Череповец - 223 млн., Вологодский район - 132 млн., Череповецкий - 121 млн., Сокольский - 107 млн., Шекснинский - 76 млн., Грязовецкий - 54 млн., Великий Устюг - 58 млн. рублей.

Серьезную озабоченность вызывает состояние расчетов со стороны предприятий, управляемых ООО «Вологодский центр птицеводства». Совокупный долг пяти птицефабрик - около 150 млн. рублей. Значительная часть этой суммы - просроченная задолженность, образовавшаяся в период с июня прошлого по апрель нынешнего года. В апреле компания «Газпром межрегионгаз Вологда» была вынуждена ограничить поставки природного газа птицефабрикам «Шекснинская» и «Череповецкий бройлер» на 50%. Еще одним злостным неплательщиком за газ является ЗАО «Надево». Задолженность этого агропромышленного предприятия, образовавшаяся в период с февраля 2011 по апрель 2013 года, превышает 30 млн. рублей.

Проект газеты при поддержке Управления информационной политики Правительства Вологодской области «КАЧЕСТВО ЖИЗНИ»

Нас слышат, мы слышим... или Советы домов начинают работать

Совет многоквартирного дома - сравнительно недавнее явление жилищного законодательства. Данный институт не является совершенно новым, хотя прообразы совета многоквартирного дома были и ранее, только они назывались домовыми комитетами. Теперь же Жилищный кодекс официально закрепил подобный совещательный орган, назвав его советом многоквартирного дома. К сожалению, многие собственники жилья зачастую не понимают всей важности создания столь полезного совещательного органа. Безынициативность и безразличие самих жильцов порождает множество проблем, которые можно было бы преодолеть, создав в своем доме совет многоквартирного дома.

Безусловно, в домах, которые находятся на эксплуатации управляющих компаний, проблемы с ремонтом и обслуживанием жилья возникают гораздо чаще, чем там, где собственники создали товарищество собственников жилья. Однако создать ТСЖ не так-то просто, а в некоторых случаях в силу объективных причин невозможно. В таком случае, для того чтобы мнение жильцов было объективно донесено до управляющей компании, собственникам необходимо создавать совет многоквартирного дома. Создание совета многоквартирного дома закреплено Федеральным законом Российской Федерации от 04.06.2011 года № 123-ФЗ «О внесении изменений в Жилищный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации». Значительной поправкой в Жилищный кодекс РФ можно

назвать введение обязательной процедуры избрания совета многоквартирного дома. Таким образом, во всех домах, где не созданы ТСЖ, должны быть организованы советы многоквартирных домов.

Идея придать правовой статус ранее существовавшим домовым комитетам, старшим по дому исходила из положительной практики, сложившейся в сфере управления многоквартирными домами. В тех домах, где инициативные люди брали на себя ответственность за организацию взаимодействия с управляющей компанией, как правило, достаточно быстро наводился порядок, решались вопросы по содержанию и ремонту общего имущества. Диаметрально противоположная ситуация складывалась в домах, где таких людей не было: протекающие крыши, коммуникации, грязь в подъездах и ощущение безысходности.

Советы домов в Скородумке

Появление и деятельность совета многоквартирного дома может благотворно сказаться в вопросах взаимодействия с управляющей компанией. В этом мы убедились, пообщавшись с Алексеем Викторовичем Русских, генеральным директором ООО «ЖКХ Юровское».

- Алексей Викторович, прежде всего, что же такое совет дома?

- Совет многоквартирного дома - это абсолютно новый продукт российского жилищного законодательства. Таким способом законодатель пытается вовлечь собственников помещений в процесс управления многоквартирным домом, т. к. в настоящее время большинство граждан всячески стараются избежать этого.

- Как избирается совет?

- Организовать совет многоквартирного дома не так уж сложно. Решение о его создании должно приниматься на общем собрании собственников помещений в данном доме. Из числа членов совета избирается его председатель. Он осуществляет руководство текущей деятельностью совета многоквартирного дома. К людям, которые войдут в совет дома, не предъявляется никаких квалификационных требований. Совет - это всего лишь совещательный орган, который сможет стоять на защите прав и интересов собственников.

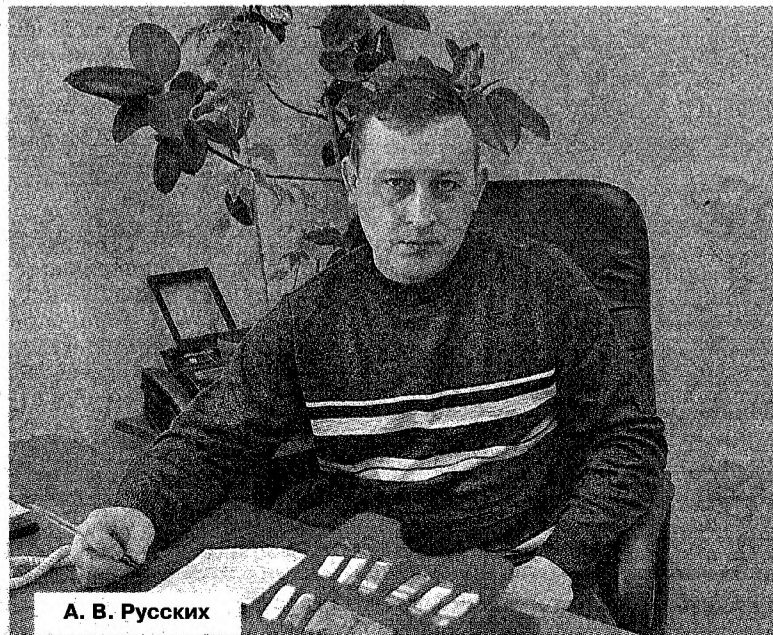
- Нужно ли что регистрировать совет в органах местного самоуправления или других специализированных структурах?

- Регистрировать совет многоквартирного дома не нужно, он не является юридическим лицом. Однако председатель совета может заключать договоры с управляющей компанией, контролировать все виды работ и качество предоставляемых жилищных и коммунальных услуг, влиять на политику в части определения платы за содержание и ремонт дома.

(Окончание на 5-й стр.)

НОЧЬ ПОГОДА В ГРЯЗОВЦЕ ДЕНЬ

| | | | | | | |
|-------------|--|----------------------------------|-----|--|---------------------------|-----|
| Сб 25.05 | | Малооблачно, гроза | +14 | | Малооблачно, дождь, гроза | +21 |
| Вс 26.05 | | Пасмурно, небольшой дождь, гроза | +16 | | Пасмурно, дождь, гроза | +18 |
| Пн 27.05 | | Пасмурно, небольшой дождь | +11 | | Пасмурно | +14 |
| Вт 28.05 | | Пасмурно | +11 | | Пасмурно, небольшой дождь | +15 |
| Ср 29.05 | | Малооблачно | +9 | | Пасмурно | +20 |



А. В. Русских

16+

26 МАЯ - ДЕНЬ РОССИЙСКОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

26 мая - день российского предпринимательства. Это день инициативных и энергичных людей, которые смогли организовать и дать развиваться своему делу. Воплощать в жизнь новые проекты и идеи, отыскать и прочно занять свою позицию в экономике района – это талант и в то же время колоссальный труд, достойный поддержки и уважения.

Истории успешных предпринимателей весьма поучительны для новичков, интересны коллегам, да и всем остальным полезно знать о тех, кто несмотря ни на какие трудности, развивает свой бизнес, создает новые рабочие места, производит пользующиеся спросом товары и услуги.

Предприниматели Грязовецкого района рассказали нам о своем пути к успеху, о том, как начинался их бизнес, с какими трудностями пришлось столкнуться и как они с ними справлялись.

МАНКОВА Вера Михайловна, Центр детского развития и сопровождения «Степашка»

- Поделитесь опытом, как найти свою бизнес-идею? С чего начался ваш бизнес?

- Для начала бизнеса нужна идея и, наверно, еще мечта, особенно в моем виде деятельности. Много лет я мечтала заниматься с детьми, причем не только работать, а отдавать часть своей души, знаний, любви «цветам нашей жизни» - детям.

Чтобы найти свою идею для бизнеса, прежде всего, необходимо подумать, чего не хватает нам для полноценной жизни. Следует искать незаполненную нишу в определенном виде деятельности. Далее можно обратиться к интернету. По опыту скажу, там можно найти очень много юридической помощи по каждому виду бизнеса, а также почти всю информацию о подводных камнях, которые могут возникнуть в процессе вашей работы.

Мой бизнес начался со стечения многих обстоятельств вместе: появления свободной площади, государство стало поддерживать открытие собственных дел малым предпринимательством (выдача субсидий на открытие своего дела и создание дополнительных рабочих мест), нехватка мест в детских садах, ну и на тот момент я нигде не работала.

- Легко ли Вам далось решение стать предпринимателем?

- Решение стать предпринимателем в нашей стране не может даваться легко по причине большого риска и незащищенности. Предварительно я все просчитала, «покопалась» в интернете, заручилась поддержкой семьи и, в первую очередь, мужа.

- Так ли важен стартовый капитал для начала бизнеса?

- Начальный капитал очень важен. Чем больше бизнес, тем больше вложения, но и доход будет значительнее.

- С какими сложностями на начальных этапах ведения бизнеса Вы столкнулись? Как решали?

- Труднее всего было сообщить о себе, о своем новом (для нашего города) виде деятельности. Почему-то реклама в СМИ у нас не очень действенна. Самой хорошей рекламой для нас оказалось - так называемое «сарафанное радио».

- Чем в первую очередь должен заниматься владелец бизнеса?

- Владелец бизнеса должен постоянно держать руку на пульсе, продумывать все до мелочей, быть в курсе многих новостей, в том числе и юридических.

- Какие советы Вы могли бы дать новичкам, только планирующим открывать свой бизнес?

- Поставили цель - двигайтесь, не стойте на месте. Даже если все идет стабильно – развивайтесь.

СМИРНОВА Елена Степановна, студия красоты «Акварель»

- Поделитесь опытом, как найти свою бизнес-идею? С чего начался ваш бизнес?

- Цели заниматься бизнесом не было. Мечтала о работе, которая приносила бы моральное и материальное удовлетворение. Девять лет назад пришло желание ездить в Вологду, чтобы сделать себе наращивание ногтей. Решила научиться этому сама, и в первое время наращивала ногти себе и близким в домашних условиях. Со временем поняла, что заниматься этим делом дома неудобно, так созрела идея открыть свой салон красоты. Теперь мне и здесь тесно, хочется развиваться, расширять виды услуг. Это моя мечта на ближайшее будущее.

- Легко ли Вам далось решение стать предпринимателем?

- Риск и нестабильность пугает. Но у меня была поддержка моих любимых клиентов, моего самого главного помощника – мужа, который всегда со мной соглашается. В нейл-арте он уже знает столько же, сколько и я.

- Так ли важен стартовый капитал для начала бизнеса или достаточно настойчивости и деловой хватки?

- Да, капитал важен, особенно для начала. Если хорошо заниматься любым делом – нужны деньги. А еще необходимо постоянно учиться. Особенно в нашем деле необходимо по-



УСПЕШНАЯ ИДЕЯ.

стоянно отслеживать все, чем живет «красивый бизнес». Я всегда любила рисовать, и сейчас мое увлечение тесно переплелось с работой. Наверное, мне повезло в жизни: я люблю свою работу – она продолжение меня, моих мыслей, чувств.

- С какими сложностями на начальных этапах ведения бизнеса Вы столкнулись? Как решали?

- Думаю, не очень просто начать свое дело. Но, если есть цель и старание – можно. Проблемы были и есть, решаю их по мере поступления. Живу по принципу: «Нет безвыходных ситуаций, надо просто найти дверь».

- Назовите три главные, по Вашему мнению, задачи, которыми должен заниматься собственник, чтобы его бизнес стал успешным.

- Во-первых, хорошо знать свое дело, уметь ответить на любой вопрос. Во-вторых, постоянно учиться и совершенствоваться. После каждого нового курса меня охватывает мысль, что я так много не умею и не знаю, что хочется узнавать еще больше. А в-третьих, необходимо грамотно управлять коллективом – это очень сложно.

- Какие советы Вы могли бы дать новичкам, только планирующим открывать свой бизнес?

- Новичкам посоветую не стоять на месте, не жалеть денег на обучение.

- Есть ли у Вас крылатое выражение или притча, которые помогают на пути к успеху?

- В нашем коллективе крылатыми стали следующие слова: «Встала, умылась, оделась и пошла украшать мир!», «Никому не отказывайте! Не обижайте! Делайте людей красивыми!», «Раскрасьте мир и все получится!»

СОРИНА Лилия Викторовна, парикмахерская «Зефир»

- Поделитесь опытом, как найти свою бизнес-идею? Легко ли Вам далось решение стать предпринимателем?

- Идея у всех рождается по-разному. Моя идея начать свое дело родилась, когда жизненная ситуация поставила меня в тупик. А когда ты находишься в безвыходном положении, мозг начинает работать в ускоренном режиме. В то же время о своем бизнесе я мечтала давно, но все не решалась. А когда поняла, что откладывать больше нельзя, решила - будь, что будет и вроде не прогадала. В этом мне помогли моя семья и друзья. Считаю, что решение открыть свое дело, мне далось легко, просто - терять было нечего.

- Так ли важен стартовый капитал для начала бизнеса или достаточно настойчивости и деловой хватки?

- Стартовый капитал нужен обязательно, на одном энтузиазме или деловой хватке далеко не уедешь. Одного мастерства не хватит, хотя это, я считаю, в нашей профессии самое главное.

- С какими сложностями на начальных этапах ведения бизнеса Вы столкнулись? Как решали?

- Самая большая сложность – найти помещение, но здесь мне повезло. Я обратилась в Управление по имущественным и земельным отношениям Грязовецкого муниципального района, там меня выслушали и очень по-доброму отнеслись к моей просьбе помочь найти помещение.

- Чем в первую очередь должен заниматься владелец бизнеса?

- Никогда не опускать руки, даже если что-то не получается. Быть на одной волне с коллегами, ведь коллектив – это сила. Идти в ногу со временем, учиться, общаться с другими мастерами, повышая уровень мастерства.

- Какие советы Вы могли бы дать новичкам, только планирующим открывать свой бизнес?

- Любить свою работу. Если ты не мастер, ты не поймешь всей тонкости этой профессии. Нельзя просто купить салон, набрать мастеров и ждать, когда придет прибыль. Эта не та сфера, в которой можно быть непрофессионалом.

- Есть ли у Вас крылатое выражение или притча, которые помогают на пути к успеху?

- Мы все можем сами, лишь бы нам не мешали.



ВАЛУЙСКИХ Алена Владимировна, ателье «Стильная мастерская»

- Для начала бизнеса нужна идея. Поделитесь опытом, как найти свою бизнес-идею?

- Шитьем занимаюсь с детства. Считаю, что это мне передалось на генном уровне, так еще мой прадед шил одежду. В детстве я ходила на кружок «Лоскутная пластика» в Центре детского творчества, затем училась в Вологодском лицее № 37, а далее - в Ивановской текстильной академии. Идеи рождаются по ходу работы. Я хотела показать женщинам, что красиво одеваться можно только индивидуально.

- Легко ли Вам далось решение стать предпринимателем?

- Решение далось несложно, я легка на подъем. Очень важна была поддержка близких людей. Считаю, что всего можно добиться, если очень хочется. А еще главное, чтобы не



БИЗНЕС В ЛИЦАХ

было халтуры и лени. Сначала я работала одна, а теперь у меня есть коллектив – три работника, молодые специалисты со своими фантазиями и идеями. Наши заказчики благодарны нам, а мы им.

- Так ли важен стартовый капитал для начала бизнеса или достаточно настойчивости и деловой хватки?

- У меня не было начального капитала. Государство оказало мне финансовую поддержку в виде субсидии на открытие собственного дела. С этого начался мой бизнес.

- С какими сложностями на начальных этапах ведения бизнеса Вы столкнулись? Как решали?

- На первых порах сложности были. Не хватало знаний бухгалтерии, не знала, как составлять отчетность, заполнять декларации, поэтому были штрафы, пени. Теперь знаю все, а если возникают вопросы, консультируюсь со знакомыми и специалистами.

- Чем в первую очередь должен заниматься владелец бизнеса?

- Руководитель должен создать все условия для наемных работников. Если условия будут идеальными, работники будут трудиться хорошо и качественно. Также необходимо делать финансовые вложения в развитие бизнеса, только в этом случае гарантирован успех. Так как я работаю в сфере бытовых услуг, обязательно надо уметь находить общий язык с клиентами.

- Есть ли у Вас крылатое выражение или притча, которые помогают на пути к успеху?

- Быть целеустремленным! Есть цель – есть достижение цели!

ГОГЛЕВА Любовь Александровна, салон «Фламинго»

- Для начала бизнеса нужна идея. Поделитесь опытом, как найти свою бизнес-идею?

- Захотелось открыть свое дело, проанализировали рынок нашего города, кругом одни магазины, а для отдыха, красоты и здоровья наших горожан практически нет никаких организаций. Вот и решили открыть салон, чтобы люди пришли к нам, отдохнули, получили удовольствие от процедур, чтобы были красивыми и здоровыми.

- Легко ли Вам далось решение стать предпринимателем?

- Конечно, страшно всегда открывать свое дело, тем более, если нет первоначального капитала, приходится брать кредит на свой страх и риск. Но кто не рискует, тот не пьет шампанского. Но я не боюсь никаких трудностей, ведь пока молодые, нужно попробовать себя во всем, чтобы в старости не жалеть ни о чем.

- Так ли важен стартовый капитал для начала бизнеса или достаточно настойчивости и деловой хватки?

- Стартовый капитал нужен всегда – это же аренда помещения, покупка оборудования, расходных материалов, оплата налогов и выплата заработной платы работникам на первые месяцы работы, пока бизнес набирает обороты. Нужно рассчитывать, что первые 3-4 месяца прибыли практически не будет.

- С какими сложностями на начальных этапах ведения бизнеса Вы столкнулись? Как решали?

- Первая сложность – это, конечно же, нехватка информации мне, как начинающему предпринимателю о документации, различных нормативах, правилах и разрешениях на открытие бизнеса. Пришлось много побегать по различным инстанциям, чтобы все узнать и правильно открыть салон.

- Назовите три главные, по Вашему мнению, задачи, которыми должен заниматься собственник, чтобы его бизнес стал успешным.

- Владелец должен знать все этапы процесса от и до, должен контролировать каждый шаг и следить, чтобы все делалось так, как он хочет, а не пускать все на самотек. Необходимо следить за новинками рынка и постоянно расширять продуктовую линейку, чтобы потребителям не было скучно и, конечно же, все делать для того, чтобы клиент уходил довольным и удовлетворенным на все 100%.

- Какие советы Вы могли бы дать новичкам, только планирующим открывать свой бизнес?

- Прежде всего, ничего не бояться и идти к своей цели несмотря ни на что.
- Есть ли у Вас крылатое выражение или притча, которые помогают на пути к успеху?
- Верю только в одно – делай людям добро и оно к тебе обязательно вернется.



ШИШИНА Ирина Анатольевна, мастерская по чистке и реставрации пухоперьевых изделий «Здоровье»

- Для начала бизнеса нужна идея. Поделитесь опытом, как найти свою бизнес-идею?

- Много интересных идей реализуется на Вологодчине, все они направлены на улучшение нашего быта, на качество питания, на совершенствование технологий строительства, отдыха и туризма. Но если быть внимательным к себе, то можно с уверенностью сказать, что треть всей своей жизни человек тратит на сон, а значит спит, прижимаясь щекой к своей любимой подушке, вдыхая всю ночь частички пыли и вирусы, которые остались жить внутри неё после перенесенной болезни. Предложив очистить, продуть и продезинфицировать ультрафиолетом перо в старых (сделанных из



натурального сырья) подушках, мы поможем стать жителям Грязовецкого района более здоровыми, добрыми, а значит счастливыми!

- Легко ли Вам далось решение стать предпринимателем?

- Может это выглядит странно, но в начале реализации своей идеи, я об этом не задумывалась. Мне казалось, что в каждой семье найдется хотя бы один человек, который поймет важность предлагаемой услуги для здоровья своих близких.

Что касается риска, то он есть всегда, но бояться этого не надо. Если выполнять начатое дело, соблюдая все правила, составить несложный, но поэтапный бизнес-план, прислушаться к мнению клиента, взять на заметку опыт профессионалов бизнеса, то провала однозначно не будет.

- Так ли важен стартовый капитал для начала бизнеса или достаточно настойчивости и деловой хватки?

- Стартовый капитал – это очень важно, поскольку клиент в первую очередь встречает по одежке, а провожает по уму (т.е. по качеству оказанной услуги). Настойчивость и деловая хватка не должны переходить в нахальство и навязчивость, тогда клиенту

будет приятно с вами работать и общаться.

- С какими сложностями на начальных этапах ведения бизнеса Вы столкнулись? Как решали?

- Сложности могут появиться в тот момент, когда вроде уверен, что их быть не должно. Главное в такой ситуации – не вешать нос, не пугаться, быть юридически грамотным и не лгать.

- Назовите три главные, по Вашему мнению, задачи, которыми должен заниматься собственник, чтобы его бизнес стал успешным.

- Задач гораздо больше, и каждая в какой-то момент бывает самой важной, но что скрывать или лукавить – главная задача каждого из нас – это ПРИБЫЛЬ!

- Какие советы Вы могли бы дать новичкам, только планирующим открывать свой бизнес?

- До советов еще далеко, поскольку моему опыту всего два года, но одну мудрость я уже хорошо поняла – надо уметь слушать и СЛЫШАТЬ, смотреть и ВИДЕТЬ.

- Есть ли у Вас крылатое выражение или притча, которые помогают на пути к успеху?

- Очень хороший вопрос. Каждому перед любым начинанием желают «Ни пуха, ни пера!!!». Мне нужно желать обратного, поскольку у нас в мастерской превращают старую подушку в новую путем очистки пуха и пера от пыли, обработки от вирусов и пылевых клещей.

КОМИН Руслан Евгеньевич, фотостудия «Стоп-кадр», багетная мастерская, магазин «Мясной дворик»

- Для начала бизнеса нужна идея. Поделитесь опытом, как найти свою бизнес-идею?

- Бизнес начался по инициативе моей супруги, которая является моей правой рукой и опорой в нашем деле. Первоначально мы занимались фотоуслугами, затем родилась идея создания багетной мастерской, а не так давно открыли магазин «Мясной дворик».

- Легко ли Вам далось решение стать предпринимателем?

- Изначально был азарт, но не хватало опыта и всему приходилось учиться на ходу. Когда мы открывались, очень рисковали, взвешивали все за и против. На первом этапе бизнес требовал много вложений, и поэтому не обошлось без кредитования и помощи родителей, и по сей день постоянно требуются новые и новые вложения, потому что качество и количество услуг на рынке растёт и быть конкурентоспособным, я считаю, – основная задача предпринимателя.

- Так ли важен стартовый капитал для начала бизнеса или достаточно настойчивости и деловой хватки?

- Деловая хватка и настойчивость – это неотъемлемые качества предпринимателя, но всё зависит от рода занятий. В нашем случае без стартового капитала никуда, всё, что мы изготавливаем, делается при помощи различного инструмента и специального оборудования, которое в своё время необходимо было приобретать, а впоследствии дополнять и менять на более современное. Немалую помощь в ведении бизнеса оказал район – мною был получен грант на создание собственного дела.

- С какими сложностями на начальных этапах ведения бизнеса Вы столкнулись? Как решали?

- В процессе деятельности сложностей возникает очень много, начиная от обычных бытовых и заканчивая сложными организационными вопросами. Какой-то серьёзной проблемы я не припомню. Смотрим на работу позитивно, все проблемы решаются с чьей-либо помощью, мир не без добрых людей. Общаемся со многими предпринимателями города и района и не понаслышке знаем проблемы малого бизнеса. Отдельное спасибо хотелось бы сказать председателю Грязовецкого горпо Злобину Юрию Александровичу, который не оставляет без внимания интересы и проблемы грязовецких предпринимателей.

- Чем в первую очередь должен заниматься владелец бизнеса?

- В моём случае владелец бизнеса должен полностью владеть ситуацией, обстановкой по всем видам осуществляемой деятельности, чтобы в любой момент включиться в работу, проконтролировать, подсказать словом или делом.

- Какие советы Вы могли бы дать новичкам, только планирующим открывать свой бизнес?

- Новичку в бизнесе нужно определить для себя основные критерии: личная predisposition к чему-либо, размер стартового капитала, какова будет окупаемость проекта, какой уровень конкуренции, какие вообще перспективы у того или иного вида деятельности и обязательно должен быть интерес к своему делу. Научиться строить свою жизнь по своим планам, а не ждать когда кто-то что-то для тебя сделает или будет решать твои проблемы.

- Есть ли у Вас крылатое выражение или притча, которые помогают на пути к успеху?

- В ходе моей деятельности крайне редко бывали случаи, когда я не умышленно портит работу или изделие клиента, за что прошу прощения, и как-то само собой привязалась русская пословица, она не помогает идти к успеху, но успокаивает – «Не ошибается тот, кто ничего не делает».

Хотелось бы поздравить всех грязовецких предпринимателей с профессиональным праздником. ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ – это человек, который что-то предпринимает, не сидит на месте. Поздравляю тех, кто смог рискнуть и создать свое дело. Желаю, чтобы дом ваш был полной чашей, своим упорством достигайте новых успехов.

Подготовила А. АРТЕМЬЕВА.

Нас слышат, мы слышим... или Советы домов начинают работать

(Окончание.)

Начало на 1-й стр.)

- На территории МО Юровское, а именно в деревне Скородумка, в начале этого года были созданы советы домов в шести многоквартирных домах. Расскажите об этом поподробнее.

- В деревне Скородумка жители оказались более инициативными и активными, нежели в других населенных пунктах. Наш головной офис находится в Юрове, на территории поселения есть специалисты, но некоторых проблем и вопросов мы просто не можем знать. Именно председатели советов домов нас информируют о ситуации, рассказывают о вопросах, которые необходимо решить. Например, зимой и осенью мы производим осмотр зданий, планируем ремонты. Совет дома, куда входят заинтересованные граждане, видит, что нужно в первую очередь отремонтировать. Председатели знают мнение жителей. Это во многом облегчает нашу работу. Если возникает, например, какая-то аварийная ситуация, жители дома сразу же идут к председателю совета дома, он уже созванивается с нами. Такое взаимодействие эффективно сказывается на результатах работы.

- Какие вопросы уже удалось решить?

- Например, на сегодняшний день жители четырех домов в Скородумке приобрели за свой счет почтовые ящики. Также в одном из домов будут заменены входные двери. Мы предложили жителям поменять двери за счет ЖКХ, но люди, посоветовавшись, решили, что они доплатят к сумме,

выделенной нами, и купят те двери, которые их больше устраивают. На общем собрании жителей дома обсуждают, какой вопрос требует безотлагательного рассмотрения. Председатели выходят на нас, и проблема решается сообща. Получается, что мы слышим и нас слышат.

- Советы домов не создают дополнительных проблем? Как говорят в народе, меньше знаешь, крепче спишь.

- Нет, ни в коем случае. Мы не пытаемся уходить от проблем. Раньше ведь тоже был опыт советов домов, так называемые управдомы, старосты в деревнях. Когда есть активные граждане - это прекрасно. Убедить людей в чем-то через советы домов проще. Председатели домов, как говорят, готовят почву, граждане к их мнению прислушиваются.

- Какие первоочередные проблемы необходимо решить?

- Наиболее актуальны проблемы по инженерным сетям и кровлям. Порой наше мнение расходится с мнением жителей. Например, в Скородумке мы планировали ремонт крыши, а жители решили, что в первую очередь нужно заменить инженерные сети, т. к. их состояние хуже, чем кровля. Мы согласились с жителями.

- Как граждане относятся к созданию советов домов?

- В основном, положительно. В совет домов входят люди авторитетные, пользующиеся уважением, да и жителям удобнее прийти с проблемой к председателю совета своего дома.

- Почему в Юрове и Минькине

пока не созданы советы домов?

- Да, действительно, в Скородумке народ оказался более активный и понимающий. Люди пошли на контакт быстрее, даже по посещаемости отчетных собраний это видно. В Минькине, например, у нас также проходили общие собрания. Там граждане хотят создать совет, но пока никто не изъявил желание стать его председателем, ведь все же это определенная нагрузка и груз ответственности. В Юрове пока мнения разделились 50% на 50%. Конечно, нам бы хотелось везде создать советы домов - работать будет проще. Иногда канализация в подвале целый месяц течет, а мы не знаем об этом. Когда создан совет дома, у дома появляется хозяин, ответственный человек, который неравнодушен к проблемам жителей.

- Таким образом, получается, что совет дома выполняет несколько важных функций: контролирующую, информационную, организующую.

- Совершенно верно. Происходит соуправление домом. Совет дома - необходимое, связующее звено.

По совету Алексея Викторовича мы отправились к самому энергичному и наиболее деятельному председателю совета дома в Скородумку. Им оказалась Валентина Александровна Сняткова. «Ее я ставлю всем в пример, - так отозвался А. В. Русских об этом председателе. - Часто бывает, что я звоню специалисту в Скородумку по какому-то вопросу, а мне отвечают, что Валентина Александровна уже все решила! Побольше бы таких людей!»



Валентина Александровна удивилась, когда я попросила ее рассказать о работе совета дома.

- Я являюсь старостой подъезда и председателем совета. Совет был создан совсем недавно, поэтому говорить о результатах его работы рановато.

- Но все же, какие вопросы уже удалось решить?

- Была у нас проблема с почтовыми ящиками. Старые совсем пришли в негодность, поэтому было решено собрать деньги. Ящики уже закуплены, скоро обещали поставить. Также планируем поменять дверь в подъезде, хотим поставить общедомовой счетчик на воду. Сейчас мы платим за общедомовые нужды более 20 рублей, но сами понимаете, что сумма с каждым годом будет расти.

- Валентина Александровна, а благоустройством придомовой территории жители дома занимаются?

- Еще в прошлом году были начаты работы по благоустройству двора. В этом году около подъездов мы сделали заборчики, посадили цветы. Во-

обще, стараемся все делать сообща.

Что ж, лиха беда начало. Остается пожелать уже существующим советам домов и их председателям успехов. Радует то, что наши граждане не ждут «манны небесной», а пытаются участвовать в управлении многоквартирными домами. Если советы многоквартирных домов будут работать, через несколько лет невзрачные и неухоженные многоэтажки изменятся в лучшую сторону.

Подводя итог сказанному, хочется подчеркнуть, что создание совета многоквартирного дома является обязательным для собственников. Это должно позволить им быть в курсе проблем управления многоквартирным домом, а управляющие компании в свою очередь смогут избежать рутинной работы по объяснению каждому собственнику той или иной ситуации и полноценно сосредоточиться на содержании общего имущества многоквартирного дома. Как говорится, поживем - увидим.

Подготовила
Е. ЩУЧКИНА.

МЧС СООБЩАЕТ

Похозьяничала...

В отличие от своих далеких предков, мы знаем, что гроза - это не наказание за грехи, ниспосланное богом на землю, а вполне привычное природное явление. Опасность грозы очевидна. От молнии разрушаются здания, от ее ударов может возникнуть пожар. И хотя статистика говорит нам, что гибель от удара молнии случается крайне редко, нельзя недооценивать эту опасность. Самым опасным в этом отношении районом является сельская местность - 90% всех несчастных случаев происходят именно здесь.

По данным областного управления МЧС, в 2012 году на территории Вологодской области гроза спровоцировала 11 пожаров, уничтожив два здания. Этот год, похоже, будет не менее опасным. За два майских дня на территории области уже сгорело 4 дома. Три из них находятся в Грязовецком районе, один - в Чагодощенском. Жертв удалось избежать по той простой причине, что только в одном из сгоревших домов находились люди, которые успели вовремя покинуть охваченное огнем помещение.

Итак, в Грязовецком районе первый случай пожара из-за гро-

зометрах от населенного пункта Кошкино. На пульт дежурного пожарной части сигнал о возгорании поступил в 16.37. Грозой здесь было уничтожено сразу два дома: один - заброшенный (в него-то и ударила молния), другой - жилой. К счастью, на момент пожара хозяин дома отсутствовал.

Следующие два дня были также беспокойными. 16 мая в 4 утра в деревне Большие Дворища загорелась баня, совмещенная с летней кухней. Баня повреждена огнем в значительной степени. Предположительная причина пожара - перегрев отопительной трубы.

17 мая в 23.15 поступил сигнал о возгорании двухквартирного деревянного дома в деревне Сидорово (МО Сидоровское). В одной квартире временно проживала многодетная семья, которая в прошлом году была поселена сюда после пожара. В другой квартире проживали супруги, ведущие асоциальный образ жизни. Дом огнем был уничтожен полностью. Причина пожара устанавливается.

Подготовила
Е. НИКОЛАЕВА.

Информация отдела ВК ВО по Грязовецкому и Междуреченскому районам

УВАЖАЕМЫЕ ГРАЖДАНЕ!

В России разработана и реализуется Федеральная целевая программа, предусматривающая совершенствование социальных гарантий для военнослужащих, проходящих службу по контракту, а также повышения качества отбора кандидатов.

Военная служба по контракту - это:

- денежное довольствие не ниже, чем в среднем по Северо-Западному региону;

- дополнительные выплаты:

ЕДВ по итогам года в размере 3-х окладов денежного содержания, ежеквартальная премия в размере 75% денежного содержания, материальная помощь 1 раз в год в размере 2-х окладов денежного содержания, компенсация за санаторно-курортное лечение.

- возможность иметь жилье с первых дней службы, быстрая перспектива получения отдельного жилья (общежития или квартиры);

- целый комплекс льгот по проезду, отпускам, питанию, медицинскому, вещевому обеспечению;

- значительные доплаты за успехи в службе и за особые условия ее выполнения в частях округа;

- при заключении контракта выплачивается подъемное денежное пособие самому военнослужащему и членам его семьи, а при вступлении в должность выплачивается единовременное денежное довольствие за должность и за воинское звание;

- возможность бесплатного обучения в высших учебных заведениях страны.

По всем вопросам поступления на военную службу по контракту обращаться в отдел военного комиссариата Вологодской области по Грязовецкому и Междуреченскому районам по адресу: г. Грязовец, ул. Ленина, д. 51, тел. 2-15-51 или в вербовочный пункт МО по Вологодской области по адресу: г. Вологда, ул. Челюскинцев, д. 34, тел. 8-8172-72-13-55.



д. Кошкино



д. Курочкино

27 мая – Общероссийский

БИБЛИОТЕКА: НОВЫЙ ФОРМАТ

Уважаемые пользователи библиотек! Да, да, вот так мы теперь называем тех, кого прежде звали «читатели». Почему именно так? Да потому, что библиотека сегодня не только собирает, хранит и предоставляет во временное пользование книги, но также выполняет большое количество дополнительных и сервисных услуг. Здесь подразумевается, например, обучение основам компьютерной грамотности, предоставление доступа к сети Интернет, создание оригинал-макета буклета или визитки, составление и оформление поздравительных адресов, проведение массовых мероприятий для различных групп населения, да и просто ксерокопирование документов. В общем, библиотека стала универсальным социальным учреждением, где можно не только получить ответы на интересующие вас вопросы, но еще и практическую помощь в воплощении неотложных дел.

Итак, уважаемые пользователи библиотек! Коллектив «Межпоселенческой центральной библиотеки» поздравляет вас с Общероссийским Днем библиотек! Мы хотим, чтоб вы знали, что наши учреждения и наши сердца всегда открыты для вас. Несмотря ни на что, мы искренне верим, что интерес к книге, как к источнику культуры, духовности и полезной информации не иссякнет, какие бы технические новшества ни выдумывало человечество. Ежедневно сотрудники библиотек рады видеть каждого из вас в стенах наших «храмов» культуры и знания. Приходите и мы постараемся подарить вам частичку тепла, капельку добра, мгновение счастья!

О. ГОЛУБОВА,
директор БУК «МЦБ».



Мир новизны открыт для всех

Библиотека привлекательна универсальным, уникальным фондом. Читывая новые веяния времени, библиотека активно и творчески открывает для каждого читателя удивительный мир новизны. Все новое удивляет, восхищает читателя, и он приходит снова и снова, чтобы открыть для себя мир бесценного богатства – мир книги. Открывая библиодни различной тематики, мы стремились как можно полнее раскрыть фонды для тех, кто спешит в библиотеку. Библиотека приглашала всех желающих посетить: «Библиодачу» («Чудо-дача»: книжная выставка-удивление), «Библиодом» («Дом под ключ»: книжная выставка-проект), «Библиокухню» («Сударыня масленица»: книжная выставка-праздник), «Библиосад» («В моем саду»: книжная выставка-вернисаж).

Каждая выставка несет в себе элементы игры: это всевозможные викторины, тесты, в которые с удовольствием играют читатели разных возрастов и, естественно, победители получают свои заслуженные призы, а главное участвуют в марафоне «Бумеранг» и выбирают лучшую книгу года.

Говоря о выставках, следует отметить выставку «Дом под ключ». Ее посетили более 100 человек, просмотрено 120 книг, выдано на дом 60 экземпляров. Повышенный интерес вызвала викторина «Чудо-дом» с ее вопросами: «Что олицетворяет каменная стена?», «Три главных предназначения мужчины?», «Цоколь – звонкое слово, что это?». Мы предугадали востребованность книг с этой выставки. В настоящее время многие грязовчане строят свои чудодомы, а, значит, книги такой тематики очень важны.

Новизна очень притягательна для читателя. Это подтвердилось и во время проведения «Буккроссинга по-гавански» в марте этого года. В фойе библиотеки, в одном из магазинов города работала книжная выставка – привлечение к чтению – «Прочитай сам и заинтересуй друга». В круговорот книг было запущено более 100 изданий. Читатели и просто жители города передавали друг другу книги, приносили свои личные издания и охотно делились ими. В библиотеку после акции записались 20 человек.

Ко Дню Победы библиотека представила «Библиоблиндаж» с инстал-

ляционной книжной выставкой-памятью «Победа! Но какой ценой...». В ходе работы был проведен столь популярный в нынешнее время «флешмоб», по-иному – выход в народ. Многие грязовчане получили визитки, приглашения на выставку, что также сыграло положительную роль. Более 100 человек посетили выставку, где смотрели книги, знакомились с фронтовым фольклором. Большой популярностью пользовались атрибуты: одежда солдат (гимнастерка, сапоги, плащ, зимняя шапка, пилотка), ложка, стакан, портсигар, фляжка, заплечный мешок и многое другое. Люди интересовались, не из музея ли это все. Но эти экспонаты, что бережно хранятся как память о тех далеких, трудных годах, были предоставлены жителями города из частных коллекций.

И снова лепесток новизны: ярко, красиво, блестяще прошел дебют молодых грязовецких поэтов, поэтический слэм «Стихов живые родники». Участниками стали учащиеся БОУ «Средняя общеобразовательная школа № 1» г. Грязовца, БОУ «Средняя общеобразовательная школа № 2» г. Грязовца, БОУ ВО «Грязовецкая школа-интернат III вида», БОУ «Комьянская средняя общеобразовательная школа» и преподаватель БОУ «Покровская основная общеобразовательная школа». Конкурс состоял из 3-х раундов. В первом раунде каждому участнику был предоставлен шанс попробовать свои силы в поэтическом соревновании. Во второй раунд вышли 6

ребят, которые, по мнению жюри, были лучшими. А в третьем раунде уже соревновались 3 участника за призовые места и вскоре зал приветствовал победителей: 1 место занял Илья Смирнов, учащийся Комьянской средней общеобразовательной школы; 2 место – Алена Белозёрова, учащаяся Грязовецкой школы-интерната III вида; 3 место у Андрея Попова, учащегося Грязовецкой школы-интерната III вида.

Это действительно был праздник поэзии: артистизм, гармония, богатство языка на фоне одухотворенной обещивало гордость за талантливую молодежь. По итогам поэтического слэма будет выпущен сборник «Стихов живые родники», в который войдут поэтические произведения участников. Таким образом, главная цель мероприятия – поиск талантливых ребят и продвижение их творчества среди людей, неравнодушных к поэзии, была достигнута.

Повышенным спросом пользуются книги нового Центра чтения для молодежи «Библионавигатор» для молодых». С начала года Центр посетили более тысячи человек, только художественных изданий выдано более 800 экземпляров.

Время продолжает свой ход, и библиотека уверенно смотрит в будущее, ставя на первое место в работе по привлечению читателей любознательность и творческий подход к поиску свежих, нестандартных решений. Новые формы работы: «вечера-комильфо», «коктейль», «ностальджи» и другие, а также поэтические литературные встречи, бенефис «Звезда романа»; литературный конкурс «Острова вдохновения»; Book-презентация «Книжный Гольфстрим»; читательский марафон «Читаймер успеха» еще порадуют грязовчан. Мы ждем вас в стенах нашей библиотеки.

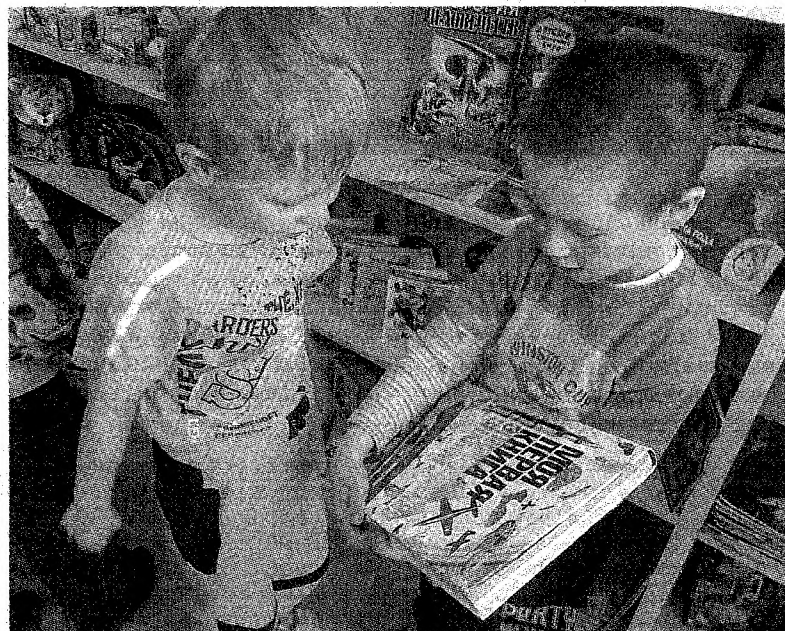
Р. КУЗНЕЦОВА,
зав. отделом обслуживания районной библиотеки.

«Почитайка» - это для малышей

Читатель в ребенке начинается раньше, чем он научится читать. Ребенок – слушатель – это уже читатель. А еще малышам каждый день нужно открывать для себя что-то новое, и здесь для них хорошим помощником и другом становится книга.

15 мая в Международный день семьи в детской библиотеке открыл свои двери Центр детского чтения и развития «Почитайка» для самых маленьких жителей нашего города – дошколят.

Цель, которую поставили для себя работники детской библиотеки, открывая специализированную комнату для малышей – это возрождение традиций семейного чтения, привлечение к книге детей и родителей, укрепление родственных контактов, связей между поколениями через организацию совместного семейного досуга.



На открытие Центра пришли детишки, в том числе и из детского сада «Гнездышко», а также их мамы, папы, бабушки, а, кроме того, представители организаций города и, конечно, спонсоры, которые внесли неоценимый вклад и капельку своей доброты в открытие Центра. Каждый гость на праздник пришел с подарками, и даже маленькие дети из детского сада подарили закладки для книг, сделанные своими руками.

Ребят встречали жители «Книжного царства - Мудрого государства» - Мальвина (Катя Кашпырева 4 «б» кл. шк. № 2), Буратино (Илья Бубнов 4 «б» кл. шк. № 1), Карлсон (Андрей Быков 3 «в» кл. шк. № 1) и фея Книгочка, которые вволю старались: играли, шутили, пели песни и угощали детишек сладостями.

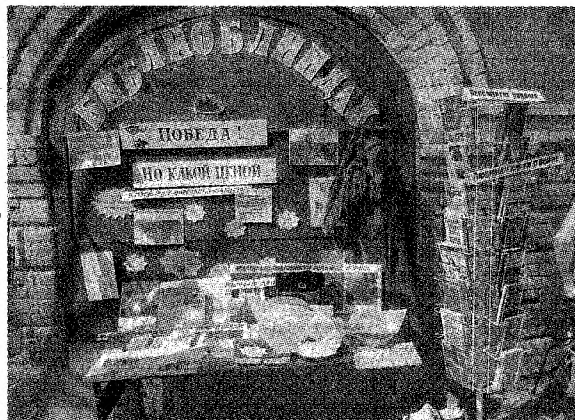
Праздник удался и теперь сказочные герои, поселившиеся в «Почитайке», ждут маленьких гостей, чтобы вместе изучать интересные книги, открывать что-то новое, мечтать и фантазировать.

Самые маленькие читатели найдут здесь для себя книжки-игрушки, музыкальные книжки, книжки, развивающие мелкую моторику. Для ребят постарше – книжки об окружающем мире, технике, о животном и многом другом. Для родителей же достаточно полезной информации по развитию и воспитанию детей.

Мы очень надеемся, что в уютной, красивой обстановке Центра родители и дети прочитают много интересных книг. Мы ждем вас ежедневно (кроме воскресенья) с 10 до 17 часов в детской библиотеке, по адресу: ул. Комсомольская, 49.

Выражаем огромную благодарность неравнодушным людям, оказавшим помощь в открытии детского Центра «Почитайка» – Константину Павловичу Симакову, Юрию Александровичу Злобину, Юрию Тимофеевичу Клименко, а также бригаде мастеров под руководством Владимира Николаевича Романова за ремонт помещения.

О. ОРЛОВА,
зав. детской библиотекой – филиалом БУК «МЦБ».



День библиотек

Библиотекарь - первый вестник красоты и мудрости

Кто такие библиотекари, многие знают с дошкольного возраста. Подумайте только, этой чудесной профессии уже больше четырех с половиной тысяч лет! Возникла она вместе с шумерской письменностью, а первыми библиотекарями принято считать писцов, составивших собрание глиняных табличек приблизительно в 2500 году до н. э.

Будет справедливо отметить, что библиотекарь – это не профессия, а призвание. И рамки библиотечной профессии не только не ограничены, они постоянно расширяются, вбирая в себя все новые и новые знания и навыки. Библиотекарь – это и педагог, и психолог, и режиссер, и актер, и поэт, и специалист в области информационных технологий... А еще: цветовод, художник, дизайнер и... грузчик. Библиотекарь сегодня – человек эрудированный, деятельный. В море книжных фондов он чувствует себя как рыба в воде: знает все новинки, всех модных писателей и всегда способен дать ценный совет читателю любого возраста. Как говорится, профессия обязывает.

Как часто в наше время люди ходят в библиотеку? Очень даже по-разному. Кто-то – редко, чтобы получить определенное издание, а кто-то – регулярно, потому что даже в век Интернета ничто не может заменить читателю книгу и доброе человеческое общение.

Да, библиотеки теперь уже не такие, какими они были 40 или даже 10 лет назад. Современное техническое переоснащение библиотек превращает их в культурные центры. Характерная особенность сегодняшнего дня: мы, библиотекари, идем в ногу со временем, постоянно учим-

ся, чтобы наши читатели не считали нас «объектами для выдачи книг».

Часто говорят: «Глаза – зеркало души человека» – и с этим невозможно не согласиться. Иногда человек, очень красивый внешне, имеет такой холодный, жесткий взгляд, что всякое дальнейшее общение с ним не радует. В нашей Грязовецкой библиотеке работают достойные, порядочные, уважаемые люди. Я думаю, что критериев, по которым можно оценить работу наших библиотекарей нескончаемое множество – это профессионализм, эрудиция, умение работать с информацией, умение общаться с людьми, способность «не терять голову» в трудной ситуации. Когда вы зайдете в районную библиотеку, вас встретят вежливые, тактичные, улыбчивые, общительные библиотекари.

Как-то не хочется об этом говорить, но, увы, не секрет, что библиотеки переживают сейчас сложное время, однако мы не унываем и с гордо поднятой головой идем вперед, потому что мы – оптимисты и очень благодарны тем, кто на протяжении долгого времени остается верным читателем и сердечным другом нашей библиотеки!

О. АНДРЕЕВА,
библиограф районной библиотеки.

Театр в библиотеке

Если кто-то думает, что театрализация – не библиотечная форма, то он ошибается, потому что в основе постановки всегда лежит книга. К тому же, театрализованное мероприятие привлекает большее количество читателей. А это – выполнение основной задачи библиотеки – продвижение и стимулирование чтения. Именно так считает заведующая Ростилоским сельским филиалом Людмила Алексеевна Кабанова, она широко использует театрализацию в своей работе. Детям всегда интересно встречаться с ожившими героями, да и сами они с удовольствием играют их. С успехом инсценируются произведения классиков, сказки В. Сутеева, К. Чуковского, русские народные сказки. Уже давно при библиотеке создан и работает экологический клуб «Русачок». Ребята этого клуба ставят экологические сказки и уже 4 года успешно выступают с ними на фестивалях экологических театров.



Слово «изба» у большинства людей ассоциируется со словом «деревня». Поэтому где, как не в сельской библиотеке, наиболее органично и выигранно смотрится этноисторическая композиция «Русская изба». Для ее создания заведующей Чернецким филиалом Галине Яковлевне Сусловой потребовалось приложить максимум труда, сил и времени, а главное, сохранить более 200 предметов народного быта.

Сегодня в экспозиции собран уникальный материал: шкаф-«горка», деревянные лавки, детская кроватка-люлька, прялки, утюги, глиняные крынки, вышитые полотенца и другие предметы. Главной особенностью этноисторической композиции является «действенность» экспонатов. Каждый посетитель имеет возможность не только визуально ознакомиться с ними, но и потрогать руками. Мероприятия, проводимые в «Русской избе», вызывают большой интерес у жителей и гостей Юровского поселения.



У книжек нет каникул!

«Поэтический понедельник», «Загадочный вторник», «Рассказкина среда», «Почемучкин четверг», «Журнальная пятница», «Сказочная суббота»... Правда, интересно? Школьникам, которые посещали мероприятия с такими интригующими названиями, проходившими в Плосковском сельском филиале в рамках Недели детской книги, тоже понравилось. На мероприятиях ребята знакомились с творчеством поэтов-земляков, блеснули эрудицией при отгадывании загадок, рассказывали о своих любимых книгах, узнали много нового и интересного со страниц словарей и справочников, совершили путешествие по стране Журналии, мастерили героев сказки и инсценировали её и, конечно, самые активные участники были награждены. Для заведующей филиалом Маргариты Валентиновны Рулевой и библиотекаря Елены Николаевны Козиной проведение таких мероприятий в каникулярное время давно уже стало традицией. А впереди летние каникулы, ребят ожидает конкурс летнего чтения «Очарование книгой» и другие встречи с интересной и полезной книгой.



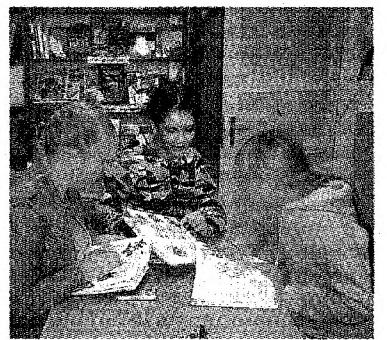
Читать безумно интересно!

Не секрет, что современные дети не очень любят читать. Чтобы изменить эту ситуацию, повысить роль книги в жизни детей, привить им любовь к чтению, познакомить с разнообразием детской литературы, библиотекарь Сидоровского филиала Людмила Геннадьевна Левашова создала в библиотеке клуб веселых и активных читателей «КВАК». За почти трехлетний период работы клуба для детей было проведено множество интересных мероприятий. Это литературные игры, конкурсы, недели детской книги, часы поэзии. Ребята с удовольствием участвуют в акциях «Приведи в библиотеку нового читателя», «Подари библиотеке новую книгу» и результаты не заставляют себя долго ждать. Библиотекарь филиала отмечает, что ребята постепенно втягиваются в регулярное чтение, радуются новым книгам, быстро прочитывают их и делятся впечатлениями.



Что делают дяди и тети на своей работе

Дошкольный возраст является наиболее благоприятным периодом для подготовки детей к выбору ими своих будущих профессий. Интерес к работе родителей и желание стать такими как мамы и папы вполне естественны для малышей. Главный библиотекарь Анохинского филиала Лариса Николаевна Зеленева уже третий год занимается реализацией программы по профориентации дошкольников «Мастера на все руки», а будущие доярки, воспитатели, учителя, механизаторы, портнихи, повара, врачи и, конечно, библиотекари подрастают в детском саду, который находится на территории деревни Анохино. Главное, что у ребятшек есть мечта, а Лариса Николаевна с удовольствием знакомит их с многообразием профессий и учит ориентироваться в них. Конкурсы детского творчества, творческие домашние задания для детей и родителей, экскурсии на предприятия, часы интересного рассказа, громкие чтения, ролевые игры и другие мероприятия проходят очень интересно. Работа проводится в тесном контакте с воспитателями детского сада и родителями дошколят.



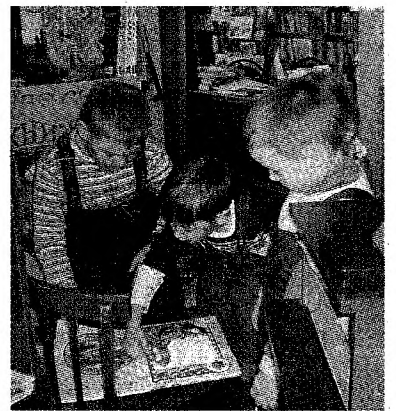
Подрастаю с книгой я

Если вы хотите увидеть наяву, как дети любят общаться с книгой, как горят у них глаза, как внимательно они слушают рассказ библиотекаря и с нетерпением ждут, когда они тоже смогут высказаться и поделиться впечатлениями, посетите в Юровском филиале занятия школы раннего развития «Смышлениш». Вот уже 9 лет подряд 1 раз в месяц воспитанники детского сада д. Юрово в сопровождении своего воспитателя приходят в библиотеку. Инициатор и создатель школы раннего развития «Смышлениш» заведующая филиалом Екатерина Александровна Угланова. В настоящее время с детьми занимается главный библиотекарь Раиса Ивановна Пахолкова. Занятия посвящены нравственно-эстетическому воспитанию, способствуют формированию у детей моральных качеств, навыков и привычек. Дети узнают о хороших и дурных сторонах характера человека, добре и зле, щедрости и жадности, трудолюбии и лени, отзывчивости и зависти. «Смышлениш» с удовольствием участвуют в подготовке и проведении занятий: читают стихи, участвуют в сценках, импровизациях. Библиотекари призывают родителей активнее сотрудничать с библиотекой, потому что это нужно нашим детям.



Не стареет с возрастом душа

Нередко для многих пенсионеров, проживающих в сельской местности, библиотека сегодня остается единственным местом приятного и полезного времяпрепровождения. Клуб ветеранов «Встреча», созданный при Перцевском сельском филиале – самый многочисленный среди всех работающих при библиотеках. Он объединяет 45 человек. Организовать досуг ветеранов, предоставить условия для доступа к информационным ресурсам, создать для них благоприятный психологический микроклимат – задача не из легких. Ветераны самая благодарная, но и самая требовательная категория читателей и именно поэтому главный библиотекарь филиала, специалист с большим стажем и жизненным опытом, руководитель клуба Людмила Семионова Черняева и заведующая филиалом, молодой начинающий специалист Наталья Александровна Чекалова очень тщательно продумывают каждое мероприятие. Литературные и музыкальные вечера, посиделки, встречи поколений, выставки рукодельников, дни именинников, конкурсы. Ветераны в клубе получают юридические и медицинские консультации, встречаются с представителями районных организаций, выезжают на экскурсии. Они не просто благодарные слушатели, но и активные участники всех мероприятий.



Уют руками создают

Как привлечь читателя в библиотеку? Об этом вам могут рассказать в Комьянском сельском филиале. Здесь в 2009 году с целью привлечения детей в библиотеку, знакомства и обучения различным видам народного декоративно-прикладного искусства, развития у них творческих способностей начала работу студия «Возрождение». Руководит ею библиотекарь филиала Наталья Алексеевна Забелина. А плоды кропотливой работы – вышивка гладью и крестиком, замечательные коврики

и прихватки, блестящие шкатулки и вазы из открыток, удивительные куклы и цветы, оригинальные салфетки и многое другое. В 2011 году студия пополнила свои ряды: с этой поры в ней с удовольствием занимаются творчеством ветераны, здесь они делятся секретами мастерства друг с другом. Большую помощь в овладении всевозможными «рукоделиями» участникам студии оказывают практические пособия и руководства из книжного фонда библиотеки. Работы участников студии можно увидеть на творческих выставках в День деревни Хорошево и на Петровской ярмарке в г. Грязовце.

Информационное сообщение о проведении торгов

25.06.2013 года в 9 часов 00 минут, по адресу: Вологодская область, г. Грязовец, ул. К. Маркса, д. 58, кабинет 22, Управление по имущественным и земельным отношениям Грязовецкого муниципального района Вологодской области, на основании распоряжений Управления по имущественным и земельным отношениям Грязовецкого муниципального района Вологодской области от 29.04.2013 № 527-р и от 08.05.2013 № 564-р и приказа от 17.05.2013 № 28 «Об организации проведения торгов по продаже права на заключение договора аренды земельного участка, по продаже земельных участков и присвоении земельным участкам номеров лотов» проводит аукцион (открытый по форме подачи предложений о цене) по продаже земельных участков в собственность и по продаже права на заключение договора аренды земельного участка сроком на 3 (три) года.

Сведения о предмете торгов:

ЛОТ №1. земельный участок, находящийся в государственной собственности до разграничения, из земель населенных пунктов с кадастровым номером 35:28:0305020:67, площадью 983 кв. м, с местоположением: Вологодская область, Грязовецкий район, Вохтожская сельская администрация, х.Каргино, для ведения личного подсобного хозяйства, начальная цена продажи земельного участка составляет 12800,00 (двенадцать тысяч восемьсот) рублей;

ЛОТ №2. земельный участок, находящийся в государственной собственности до разграничения, из земель населенных пунктов с кадастровым номером 35:28:0201016:20, площадью 1700 кв. м, с местоположением: Вологодская область, Грязовецкий район, Комьянская сельская администрация, д. Малое Костино, для ведения личного подсобного хозяйства, начальная цена продажи земельного участка составляет 17700,00 (семнадцать тысяч семьсот) рублей;

ЛОТ №3. земельный участок, находящийся в государственной собственности до разграничения, из земель населенных пунктов с кадастровым номером 35:28:0201080:31, площадью 850 кв. м, с местоположением: Вологодская область, Грязовецкий район, Комьянская сельская администрация, д. Хорошево, для ведения личного подсобного хозяйства, начальная цена продажи земельного участка составляет 16900,00 (шестнадцать тысяч девятьсот) рублей;

ЛОТ №4. земельный участок, находящийся в государственной собственности до разграничения, из земель населенных пунктов с кадастровым номером 35:28:0201080:100, площадью 500 кв. м, с местоположением: Вологодская область, Грязовецкий район, Комьянская сельская администрация, д. Хорошево, для ведения личного подсобного хозяйства, начальная цена продажи земельного участка составляет 10600,00 (десять тысяч шестьсот) рублей;

ЛОТ №5. земельный участок, находящийся в государственной собственности до разграничения, из земель населенных пунктов с кадастровым номером 35:28:0201080:263, площадью 1000 кв. м, с местоположением: Вологодская область, Грязовецкий район, Комьянская сельская администрация, д. Хорошево, для ведения личного подсобного хозяйства, начальная цена продажи земельного участка составляет 15400,00 (пятнадцать тысяч четыреста) рублей;

ЛОТ №6. земельный участок, находящийся в муниципальной собственности Грязовецкого муниципального района Вологодской области, из земель населенных пунктов с кадастровым номером 35:28:0201028:2, площадью 2500 кв. м, с местоположением: Вологодская область, Грязовецкий район, Комьянская сельская администрация, д. Ананкино, с разрешенным использованием: личное подсобное хозяйство, начальная цена продажи земельного участка составляет 26000,00 (двадцать шесть тысяч) рублей;

ЛОТ №7. земельный участок, находящийся в государственной собственности до разграничения, из земель населенных пунктов с кадастровым номером 35:28:0103027:37, площадью 1506 кв. м, с местоположением: Вологодская область, Грязовецкий район, Покровская сельская администрация, д. Прокопьево, для ведения личного подсобного хозяйства, начальная цена продажи земельного участка составляет 22000,00 (двадцать две тысячи) рублей;

ЛОТ №8. земельный участок, находящийся в государственной собственности до разграничения, из земель населенных пунктов с кадастровым номером 35:28:0101018:695, площадью 545 кв. м, с местоположением: Вологодская область, Грязовецкий район, Юрковская сельская администрация, д. Криводино, для ведения личного подсобного хозяйства, земельный участок частично входит в зону: «Газопровод высокого давления от АГРС «Криводино» до ГРП д. Юрово включая ГРП д. Юрово», начальная цена продажи земельного участка составляет 11500,00 (одиннадцать тысяч пятьсот) рублей;

ЛОТ №9. земельный участок, находящийся в государственной собственности до разграничения, из земель населенных пунктов с кадастровым номером 35:28:0101018:693, площадью 807 кв. м, с местоположением: Вологодская область, Грязовецкий район, Юрковская сельская администрация, д. Криводино, для ведения личного подсобного хозяйства, начальная цена продажи земельного участка составляет 16100,00 (шестнадцать тысяч сто) рублей;

ЛОТ №10. земельный участок, находящийся в государственной собственности до разграничения, из земель населенных пунктов с кадастровым номером 35:28:0101018:694, площадью 565 кв. м, с местоположением: Вологодская область, Грязовецкий район, Юрковская сельская администрация, д. Криводино, для ведения личного подсобного хозяйства, начальная цена продажи земельного участка составляет 12000,00 (двенадцать тысяч) рублей;

ЛОТ №11. земельный участок, находящийся в государственной собственности до разграничения, из земель населенных пунктов с кадастровым номером 35:28:0504001:835, площадью 174 кв. м, с местоположением: Вологодская область, Грязовецкий район, п. Вохтога, ул. Юбилейная, для ведения торговых процессов, начальная цена договора аренды земельного участка составляет 4230,00 (четыре тысячи двести тридцать) рублей.

Начальная цена продажи земельных участков определена в соответствии с требованиями, установленными Федеральным законом от 29.07.1998 г. № 135-ФЗ «Об оценочной деятельности в Российской Федерации» и со «Стандартами оценки», утвержденными постановлением Правительства РФ. О технических условиях подключения объекта к сетям инженерно-технического обеспечения и о плате за подключение вы можете обратиться в Управление по имущественным и земельным отношениям Грязовецкого муниципального района и в Управление строительства, архитектуры, энергетики и ЖКХ администрации Грязовецкого муниципального района Вологодской области.

Шаг аукциона – 5 процентов от начальной цены предмета аукциона.

К участию в аукционе допускаются лица, внесшие сумму задатка в размере не менее 20 процентов начальной цены земельного участка.

Срок принятия решения организатора торгов об отказе в проведении аукциона до 10 июня 2013 года.

Заявки на участие в аукционе принимаются с 27 мая 2013 года по 20 июня 2013 г. в приемные дни с 8:00 до 17:00 (обед с 12 час.00 мин. до 13 час. 00 мин.) по адресу: Вологодская область, г. Грязовец, ул. К. Маркса, д. 58, кабинет 20.

Дата, место и порядок подведения итогов аукциона 25 июня 2013 года по адресу: Вологодская область, г. Грязовец, ул. К. Маркса, д. 58, кабинет 22.

Задаток должен поступить не позднее 20 июня 2013 года. Реквизиты счета для перечисления задатка: Департамент финансов Вологодской области (Управление по имущественным и земельным отношениям Грязовецкого муниципального района, л.с. 162300051) ИНН 3509009139, КПП 350901001, банк: Вологодское отделение №8638 г. Вологда, БИК 041909644, расчетный счет 40302810812005050960, кор. счет 30101810900000000644, тип средств 04.00.00, ОКАТО 224 501 000, КБК 16200000000000000000.

Задатки возвращаются лицам, участвовавшим в аукционе, но не победившим в нем, в течение 3-х дней со дня подписания протокола о результатах аукциона. Место, дата, время и порядок определения участников аукциона: 24 июня 2013 года по адресу: Вологодская область, г. Грязовец, ул. К. Маркса, д. 58, кабинет 22.

Для участия в аукционе заявители представляют:

- 1) заявку на участие в торгах по установленной форме с указанием реквизитов счета для возврата задатка;
- 2) копии документов, удостоверяющих личность – для физических лиц;
- 3) документы, подтверждающие внесение задатка;

Решение о признании претендентов участниками торгов принимается Управлением по имущественным и земельным отношениям Грязовецкого муниципального района по результатам рассмотрения представленных претендентами документов.

Решение об отказе в допуске к участию в торгах может быть принято Управлением по имущественным и земельным отношениям Грязовецкого муниципального района в сроки, предусмотренные гражданским законодательством Российской Федерации, о чем заявители извещаются не позднее 5 (пяти) дней со дня принятия данного решения. Задатки возвращаются в 3-дневный срок.

Результаты торгов оформляются протоколом, который подписывается организатором торгов и победителем торгов в день проведения торгов.

Победитель аукциона выплачивает стоимость приобретенного земельного участка единовременным платежом.

Получить дополнительную информацию о земельных участках можно с момента публикации по адресу: Вологодская область, г. Грязовец, ул. Карла Маркса, д. 58, кабинет 20, по телефону: (81755) 2-14-32, в сети Интернет на сайте Грязовецкого муниципального района Вологодской области (www.gradm.ru).

ИЗВЕЩЕНИЕ О ПРОВЕДЕНИИ СОБРАНИЯ
О СОГЛАСОВАНИИ МЕСТОПОЛОЖЕНИЯ ГРАНИЦ

Кадастровый инженер Румянцева Анна Алексеевна, квалификационный аттестат № 35-12-271 (работник ООО «Вологодский кадастровый центр», г. Вологда, ул. Мира, 82, оф. 601, тел. 8(8172)72-54-22, kc35@mail.ru) уведомляет о проведении собрания по согласованию границ.

1. Заказчик кадастровых работ Рубцова Нина Корнильевна (адрес: г. Вологда, ул. Предтеченская, д. 45, кв. 3, тел. 8-911-449-10-12). Кадастровый номер участка, в отношении которого выполняются кадастровые работы – К№ 35:28:0102028:34. Участок расположен по адресу: Вологодская область, Грязовецкий район, Перцевская с/а, д. Медведево, дом 14.

Смежные земельные участки, с правообладателями которых требуется согласовать местоположение границы:

- К№ 35:28:0102028:31, расположенный по адресу: Вологодская область, Грязовецкий район, Перцевская с/а, д. Медведево;
- К№ 35:28:0102028:32, расположенный по адресу: Вологодская область, Грязовецкий район, Перцевская с/а, д. Медведево;
- К№ 35:28:0102028:36, расположенный по адресу: Вологодская область, Грязовецкий район, Перцевская с/а, д. Медведево, д. 16;
- К№ 35:28:0102028:37, расположенный по адресу: Вологодская область, Грязовецкий район, Перцевская с/а, д. Медведево.

Собрание состоится 25 июня 2013 г. в 15:00 по адресу: Вологодская область, Грязовецкий район, Перцевская с/а, д. Медведево.

2. Заказчик кадастровых работ Рубцова Нина Корнильевна (адрес: г. Вологда, ул. Предтеченская, д. 45, кв. 3, тел. 8-911-449-10-12). Кадастровый номер участка, в отношении которого выполняются кадастровые работы – К№ 35:28:0102028:44. Участок расположен по адресу: Вологодская область, Грязовецкий район, Перцевская с/а, д. Медведево.

Смежные земельные участки, с правообладателями которых требуется согласовать местоположение границы:

- К№ 35:28:0102028:31, расположенный по адресу: Вологодская область, Грязовецкий район, Перцевская с/а, д. Медведево;
- К№ 35:28:0102028:33, расположенный по адресу: Вологодская область, Грязовецкий район, Перцевская с/а, д. Медведево;
- К№ 35:28:0102028:37, расположенный по адресу: Вологодская область, Грязовецкий район, Перцевская с/а, д. Медведево.

Собрание состоится 25 июня 2013 г. в 15:00 по адресу: Вологодская область, Грязовецкий район, Перцевская с/а, д. Медведево.

Ознакомление с проектом межевого плана производится по адресу: г. Вологда, ул. Мира, 82, оф. 601, т. 72-54-22 с 9:00 до 18:00 в течение 30 дней со дня опубликования данного извещения.

Возражения принимаются в течение 15 дней от даты ознакомления с проектом межевого плана.

КУКУШКИНА
Зоя Николаевна

20 мая на 76 году жизни скончалась Кукушкина Зоя Николаевна.

Зоя Николаевна родилась в д. Слободища, Грязовецкого района, Вологодской области 1 августа 1937 года. После окончания средней школы поступила в Вологодскую школу торгово-кооперативного училища, получила специальность продавца в 1956 году. После чего была направлена на работу в горпо г. Грязовца. Московский техникум советской торговли по специальности товаровед закончила заочно.

В системе потребкооперации в должностях продавца, экспедитора, товаровед сельпо, заведующей магазином, товаровед райпотребсоюза по продовольственным товарам с июня 1956 года. С 24 ноября 1971 года переведена на должность директора Грязовецкого объединения общепита.

Работу директора общепита освоила, отнеслась к работе добросовестно. Была требовательна к себе и подчиненным. Общественные интересы ставила выше личных. Пользовалась авторитетом и уважением в коллективе. За хорошую работу и добросовестное отношение к выполнению своих обязанностей в 1968 году была занесена на районную Доску почета, неоднократно награждалась почетными грамотами. В 1970 году в честь 100-летия рождения В. И. Ленина награждена медалью «За доблестный труд».

В городе и районе Зою Николаевну знали как руководителя одной из крупных организаций по оказанию услуг питания жителям города и района, учащимся школ, училища и техникума, обслуживанию в пионерских лагерях, выезда с торговлей на поля и фермы колхозов, проведения массовых мероприятий (выборов, праздников).

В 1989 году по состоянию здоровья Зоя Николаевна была переведена на должность директора ресторана «Нива» и работала до достижения пенсионного возраста. Находясь на заслуженном отдыхе, вела активную работу в ветеранской организации района.

Администрация и коллективы ООО «Общепит» и ООО «Общепит плюс» скорбят в связи с кончиной Кукушкиной Зои Николаевны, выражают глубокие соболезнования родным и близким.

АДМИНИСТРАЦИЯ ВОХТОЖСКОГО ГОРОДСКОГО ПОСЕЛЕНИЯ
ПОСТАНОВЛЕНИЕ

16.05.2013

№ 99

ОБ УСЛОВИЯХ ПРИВАТИЗАЦИИ
МУНИЦИПАЛЬНОГО ИМУЩЕСТВА

В соответствии с Положением о порядке и условиях приватизации имущества, находящегося в собственности муниципального образования Вохтожское, утвержденного решением Совета Вохтожского городского поселения от 23.10.2008 № 81 **ПОСТАНОВЛЯЮ:**

1. В срок до 30 декабря 2013 года осуществить приватизацию легкового автомобиля УАЗ-315192.
2. Определить начальную цену приватизируемого объекта на основании отчета независимого оценщика, составленного в соответствии с законодательством Российской Федерации об оценочной деятельности.
3. Определить способ приватизации – открытый аукцион.
4. Определить шаг аукциона – 5%.
5. Определить задаток в размере 10% от начальной цены приватизации.
6. Создать комиссию по проведению аукциона в составе:

председатель комиссии: Жбанова Н. Г. – начальник отдела по имущественным и земельным отношениям администрации Вохтожского городского поселения.

члены комиссии:

Смирнов Р. И. – начальник организационно-правового отдела администрации Вохтожского городского поселения;

Славинская О. Н. – заместитель главы МО Вохтожское, начальник финансово-экономического отдела администрации Вохтожского городского поселения;

Морозова О. В. – главный бухгалтер отдела бухгалтерского учета и отчетности администрации Вохтожского городского поселения;

Коновалова О. И. – главный специалист отдела по имущественным и земельным отношениям администрации Вохтожского городского поселения.

7. Настоящее постановление и информационное сообщение о проведении аукциона опубликовать в газете «Сельская правда» и на сайте муниципального образования Вохтожское.

Исполняющий обязанности главы муниципального образования Вохтожское, первый заместитель главы муниципального образования Вохтожское
Е. А. УХАНОВА.

ПОПРАВКА

Управление по имущественным и земельным отношениям Грязовецкого муниципального района Вологодской области информирует население, что в газете «Сельская правда» от 21.05.2013 года допущена техническая ошибка: в информационном сообщении о проведении торгов:

- в абзаце 1 после слов «Управление по имущественным и земельным отношениям Грязовецкого муниципального района Вологодской области, на основании» дополнить словами «распоряжения «Об утверждении перечня земельных участков, расположенных на территории Грязовецкого муниципального района, выставяемых на торги» от 29.04.2013 № 527-р.».

Информация по переводу выплат ЕДК по оплате жилой площади и коммунальных услуг с 4-го по 9-е число на месяц позже

В связи со сложной обстановкой с укомплектованностью штата отделений почтовой связи почтальонами, УФПС «Почта России» обратилось к начальнику Департамента социальной защиты населения с просьбой изменения порядка выплаты ежемесячной денежной компенсации по оплате жилой площади и коммунальных услуг (ЕДК). Поэтому в области проводится работа по переносу выплат в части доставки ЕДК получателям, получающим пенсии по графику с 4 по 9-е число на следующий за выплатой месяц.

В мае 2013 будет проведена работа по гражданам, у которых числа выплаты пенсий и других социальных выплат приходится на 4—9 числа. С июня 2013 изменится порядок выплаты ежемесячной денежной компенсации по оплате жилой площади и коммунальных услуг. Соответственно граждане имеющие дату выплаты пенсии с 4 по 9 число будут получать ЕДК по оплате жилой площади и коммунальных услуг на 2 месяца позже (в июне начисления идут за май, а получают они

ее в июле, в июне выплаты не будет, далее в августе — июнь и т. д.).

Данные граждане могут открыть счета в кредитных учреждениях (банках) района и обратиться в управление социальной защиты населения (ул. Беляева, д. 15, каб. 12, тел. 2-17-70) или к участковым специалистам по социальной работе по месту жительства с заявлением о переводе выплат ЕДК с почтового отделения на счет в банке и выписки счета из банка или копией первой страницы сберкнижки.

реклама

ПРОДАЖА ПИЛОМАТЕРИАЛОВ. ДОСКА ОБРЕЗНАЯ.
Тел. 8-921-061-63-60.

КСЕРОКОПИРОВАНИЕ, РАСПЕЧАТКА ТЕКСТОВ, ЛАМИНИРОВАНИЕ

Г. Грязовец, ул. Ленина, 85 (вход со двора, 3-й этаж).

реклама

НАРКОЛОГ ИЗ ГРЯЗОВЦА
АНОНИМНО
Вывод из запоя. Кодировка. Выезд в район.
ИМЕЮТ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ. НЕВОЗМОЖНА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА.
8-911-527-89-29
Лич. № 35-01-00172

СРОЧНО ПРОДАМ
пчелиные семьи.
Тел. 8-921-538-28-04.

СРОЧНО ПРОДАМ
сидельный тягач МАЗ 54322 с полуприцепом.
Тел. 8-905-298-23-14.

ПРОДАМ Газель-33021,
тент, 2001 г. в.
Тел. 8-921-722-16-20.

ПРОДАМ а\м Лада
Приора-универсал, 2012 г. в., пробег 15000 км.
Тел. 8-921-826-68-25.

реклама
МРСУ ОАО «Вологодавтодор»
ПРОИЗВОДСТВО И ПРОДАЖА: БЕТОН РАСТВОР
всех марок на гранитном и доменном щебне.
Доставка миксером 6 и 5 куб. м на расстояние до 100 км (1 час - 1400 рублей).
На партии от 70 куб.м - СКИДКИ.
ПРОИЗВОДСТВО И ПРОДАЖА: ТРОТУАРНАЯ ПЛИТКА БОРДЮРНЫЙ КАМЕНЬ
возможна доставка.
г. Вологда, ул. Ананьинская, д. 58
Телефоны: (8172) 55-80-22, 55-81-24, 8-921-722-77-02.

ПРОДАЮ земельные участки в Кириллово и Кирилловском районе. Собственник.
Тел. 8-921-722-36-76.

ПРОДАМ 2-комнатную квартиру по адресу: г. Грязовец, ул. Рабочая, д. 5 (2\3, кирпичн., 53 кв. м, сделан косметический ремонт) + сарай с кессоном, цена 1050000 руб.
Тел. 8-921-063-24-33.

ПРОДАМ а\м Лада Приора-универсал, 2010 г. в., состояние отличное, цена договорная.
Тел. 8-921-534-21-16.

ПРОДАМ Газель, цельнометаллический кузов 2705, 50 тыс. руб., в рабочем состоянии.
Доска: 2 м, 3 м, 4 м, 5 м: 1-й сорт по 3,5 тыс. руб., 2-й сорт по 2 тыс. руб.
Тел. 8-911-512-85-78.

ПРОДАМ ВАЗ-2121 «Нива», 1994 г. в., в 2008 г. - кап. ремонт, в хорошем рабочем состоянии, цена по согласованию.
Тел. 8-921-231-46-68.

Организации требуются: ПРОДАВЕЦ в магазин в д. Ростилово, Грязовецкого р-на, **ПРОДАВЦЫ** в магазины г. Грязовца.
Справки по тел.: 2-31-61, 2-34-38.

В Грязовецкое отделение охраны на КС-17
ТРЕБУЕТСЯ КИНОЛОГ.
Справки по тел. 64-2-47.

КУПЛЮ ХВОЙНЫЙ ПИЛОВОЧНИК.
Тел.: 8-905-631-80-50, 8 (4852) 90-11-49.

Коллектив ЗАО «Грязовецкий АРЗ» скорбит по поводу смерти бывшего работника **ХОРЕВА Валентина Ивановича** ветерана завода, ветерана труда, посвятившего всю свою трудовую деятельность (39 лет) заводу, вкладывая глубокие знания и высокий профессионализм в развитие производства, принимавшего активное участие в общественной жизни предприятия.
Выражаем искренние соболезнования родным и близким покойного. Добрая память о Валентине Ивановиче на долгие годы сохранится в наших сердцах.

Коллектив Государственного Учреждения - Управление Пенсионного фонда РФ в Грязовецком районе выражает глубокие соболезнования старшему специалисту Воеводиной Галине Корнильевне по поводу смерти ее **матери.**

Коллектив ООО ТК «Соть» выражает глубокие соболезнования Бондарчуку Юрию Игнатьевичу по поводу смерти его **матери.**

НЕДВИЖИМОСТЬ

ПРОДАМ 1 к.кв. (ул. Советская, д. 122), 3 этаж. Цена 950 т.р. Т. 8 921 142 88 22.

ПРОДАМ 1-к. кв. (ул. Пылаевых, д. 29), балкон, дом кирп. Цена 1120 тыс.руб. Т. 8 921 142 88 22.

ПРОДАМ 1 к.кв. (ул. Молодежная, д. 12), 1 этаж. Цена 1 млн руб. Т. 8 921 142 88 22.

ПРОДАМ 1 к.кв. (ул. Пылаевых, д. 48), 4 этаж, балкон, дом кирп. Цена 1120 т.р. Т. 8 921 142 88 22.

ПРОДАМ 1 к.кв. (ул. Газовиков, д. 24), 2 этаж, балкон, инд. газ. отопление. Цена 1450 тыс. руб. Т. 8 921 142 88 22.

ПРОДАМ 2 к.кв. за вокзалом (ул. Юбилейная, д. 14), 3 этаж, 50 кв.м., кухня 10 кв.м. Цена 850 тыс.руб. Т. 8 921 142 88 22.

ПРОДАМ 2 к.кв. (ул. Ленина, д. 75), 4 этаж, лоджия, дом кирп. Цена 2050 тыс.руб. Т. 8 921 142 88 22.

ПРОДАМ 2 к.кв. (ул. Привокзальная, д. 19), 1 этаж, окна пластик, дом кирп. Цена 1350 тыс. руб. Т. 8 921 142 88 22.

ПРОДАМ 2 к.кв. (ул. Урицкого, д. 4), 2 этаж, балкон. Цена 1 млн.руб. Т. 8 921 142 88 22.

ПРОДАМ 2 к.кв. (ул. Урицкого, д. 4), 4 этаж, балкон. Цена 1200 т.р. Т. 8 921 142 88 22.

ПРОДАМ 2 к.кв. (ул. Привокзальная, д. 17), 2 этаж, дом кирп. Цена 1 млн.руб. Т. 8 921 142 88 22.

ПРОДАМ 2 к.кв. (ул. Заводская, д. 6), 1 этаж, дом кирп. Цена 1100 т.р. Т. 8 921 142 88 22.

ПРОДАМ 2 к.кв. в р-не Телевышки, 2 этаж, дом кирп. Цена 800 т.р. Т. 8 921 142 88 22.

ПРОДАМ 2 к.кв. (ул. Румянцева, д. 17), 2 этаж, все удобства, дом дерев. Цена 900 тыс.руб. Т. 8 921 142 88 22.

ПРОДАМ 2 к.кв. (ул. Привокзальная, д. 19), балкон, дом кирп. Т. 8 921 142 88 22.

ПРОДАМ 3 к.кв. (ул. Ленина, д. 168), 2 этаж, балкон, дом кирп. Цена 1600 т.р. Т. 8 921 142 88 22.

ПРОДАМ 3 к.кв. (ул. Урицкого, д. 6), 2 этаж, 2 балкона. Цена 1650 т.р. Т. 8 921 142 88 22.

ПРОДАМ 4 к.кв. (ул. Пылаевых, д. 48), 1 этаж, лоджия, дом кирп. Цена 2 млн.руб. или МЕНЯЮ на 1 к.кв. с доплатой. Т. 8 921 142 88 22.

ПРОДАМ 2 к.кв. (ул. Молодежная, д. 2), 2 этаж, 2 лоджии, 53 кв.м., дом кирп. Т. 8 921 142 88 22.

ПРОДАМ 2 к.кв. (ул. Гагарина, д. 8), 1 этаж, дом кирп. Цена 1250 тыс.руб. или МЕНЯЮ на 1-к.кв. с доплатой. Т. 8 921 142 88 22.

ПРОДАМ земельный участок 15 соток с нежилым домом по ул. Карла Маркса. Вода, газ рядом. Цена 700 тыс.руб. Т. 8 921 142 88 22.

ПРОДАМ жилой дом с зем. участком по ул. Советской, есть газ, вода холодная, газовое отопление, баня. Цена 930 тыс.руб. Т. 8 921 142 88 22.

ПРОДАМ жилой дом с зем. участком по ул. Володарского, есть газ, газовое отопление. Цена 800 тыс.руб. Т. 8 921 142 88 22.

ПРОДАМ нежилое помеще- ние (45 кв.м.) в южной части города по ул. Ленина. Т. 8 921 142 88 22.

реклама

ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ.
Газель, кузов 4 м, ТЕНТ.
8-921-825-84-81.

ПРОДАМ пчелосемьи.
Тел. 8-921-123-39-75.

КУПЛЮ ИКОНЫ и другое. ДОРОГО.
Тел.: 8-921-230-84-31, 8-953-515-65-96.

реклама

РЕМОНТ, ОБМЕН, ПРОДАЖА швейных машин и оверлоков.
8-921-538-82-04.

КУПЛЮ: ИКОНЫ (ДОРОГО), самовары, предметы старины.
8-921-232-47-48.

К КВЕ GEALAN PROPLEX ФАБОРИТ LG Hausys

Изготовление и установка окон ПВХ Застекление лоджий и балконов Ремонт офисных помещений Металлические и межкомнатные двери

«Профи центр»

реклама **Вологда, пр. Победы, д.33, офис 33, тел. 72-15-95**
Грязовец, ул. Ленина, д. 58А, тел.: 2-45-45, 8-921-722-79-42

реклама

ОКНА ПВХ
ПРОФИЛЬ NOVOTEX, KBE, GEALAN (Германия)
НЕМЕЦКИЕ СТАНДАРТЫ КАЧЕСТВА
Пенсионерам дополнительные СКИДКИ
Обшиваем балконы САЙДИНГОМ
БЕСПЛАТНО: ЗАМЕР, ДОСТАВКА

Кратчайшие сроки - от 3-х дней Опытные установщики
Рассрочка без % Гибкая система скидок
Гарантия на изделия и установку

г. Грязовец, ул. К. Маркса, 63, ТЦ "Июль", Выставочный зал "Престиж"
8-909-599-96-99, 8-963-352-15-75